

お近くにノジマグループ店舗のない方は、
当社通販サイト「いーでじ」のご利用が便利です。

- いーでじ本店 PC版 <http://www.enet-japan.com>
- いーでじ本店 モバイル版 <http://www.enet-japan.com/mobile/>

いーでじコールセンター TEL.045-228-1614(ナビダイヤル)
問い合わせ受付：10:00～17:00



ノジマ モバイルサイト モバのじ

新規ご入会募集中! いいこといろいろ

お誕生日月に
クーポンが
もらえる

よく行くお店の
お得情報が
もらえる

お申込みはコチラから

※空メールを送っても返信がない場合は、「mnoji.jp」を受信ドメインに
加えてください。 ※チケット代はお客様負担ですのでご了承ください。
※一部対象外の携帯電話がございます。パソコンには対応しておりません。

n@mnoji.jp

デジタル★一番星

世界に誇る ニッポンの得意分野!
デジタル家電の最先端技術を大公開!

BS-TBS (全国放送) BS 6ch
毎週日曜日 あさ 6:45～7:00

TVK(神奈川県下等) デジタル3ch
毎週土曜日 夕方 5:30～5:45

Nojima

株式会社 ノジマ
〒220-6126 神奈川県横浜市西区みなとみらい2-3-3
クイーンズタワーB棟 26階
TEL.050-3116-1212(代) FAX.050-3116-1250
「投資家のみなさま」専門メールアドレス info@nojima.co.jp

<http://www.nojima.co.jp>

- いーでじ ホームページURL
 - いーでじ本店 PC版 <http://www.enet-japan.com>
 - いーでじ本店 モバイル版 <http://www.enet-japan.com/mobile/>

- ソロン株式会社 <http://www.solon-inc.com>
- 携帯電話専門店テレマックス <http://www.telmax.co.jp>



ノジマは横浜ベイスターズを応援しています。

省エネで地球と環境に優しく。 —ノジマ環境宣言



Nojima

投資家のみなさまへ

第49期 中間報告書 平成22年4月1日▶平成22年9月30日



■ ノジマの志し

(お客様に)
デジタル(IT)GS4を普及させ、日本の発展に貢献する。
デジタル一番星

■ 全員経営理念

～お客様にさらに信頼されるノジマへ～

- 社会に貢献する経営
- オープンで公正な経営
- 独創的で革新的な経営
- 人間愛がある経営
- 向上心がある経営

■ ごあいさつ P. 2	■ 中間連結キャッシュ・フロー計算書 P. 9
■ Q&A P. 3	■ 品目別売上高・株式の概況 P. 10
■ トピックス P. 4	■ 四半期数値変動 P. 11
■ 当社グループ関連主要記事 P. 5～6	■ 会社の概要・株主メモ P. 12
■ 財務ハイライト P. 7	■ 営業店舗 P. 13～14
■ 中間決算の概況 P. 8	■ インターネット通信販売のご案内 P. 15

■ ごあいさつ

投資家の皆様におかれましては、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

平素より格別のご高配、ご支援を賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、平成22年9月30日をもちまして、当社49期中間期(平成23年3月期 第2四半期)の営業を終了いたしましたのでここにご報告申し上げます。

当第2四半期連結累計期間におけるわが国経済は、各国政府の景気対策や中国をはじめとするアジア地域の景気拡大等を背景に、一部で経済指標の回復の兆しが見られました。しかし、依然として円高傾向が続く不安定な為替相場の影響による企業業績の圧迫や、厳しい雇用環境による個人消費の低迷が続いており、本格的な景気の回復には至っていない状況で推移いたしました。

その一方で、家電流通業界におきましては、エコポイント政策延長や例年にない猛暑による影響等が一定の需要を促し、薄型テレビ、白物家電の販売が好調に推移いたしました。

このような経済状況の下で、ユアエルム八千代台店をはじめ4店舗の新店をオープンいたしました。

販売状況につきましては、薄型テレビを中心としたデジタルAV機器、エアコン他白物家電、携帯電話の販売が好調に推移し、前年を大幅に上回る状況が続きました。

収益の状況につきましては、引き続き人件費は増加傾向ではありますが、当社グループは、国内の厳しい雇用環境を優秀な人材獲得のチャンスと捉え、将来への投資と考え継続して人材確保を進めてまいります。

以上の結果、当第2四半期連結累計期間の売上高は951億55百万円、営業利益は13億6百万円、経常利益は27億14百万円、四半期純利益は17億69百万円となりました。



代表執行役社長 野島 廣司

Q&A

Q ノジマ個別の結果はどうか。

A 第2四半期累計では、薄型テレビを中心としたデジタルAV機器の大幅な伸長と冷蔵庫・エアコンなどのエコポイント対象商品が伸長し、前下期以降新規出店した店舗が計画どおりに推移したことにより、売上高は692億75百万円(前年同期間比128.9%)と大きく伸ばすことができました。

経常利益につきましては、上記による増収の確保に加え、継続的な本部経費の削減施策が奏功し販管費率改善が進んだこと、またソロン㈱からの受取配当金10億円等により、21億13百万円となりました。四半期純利益累計は、18億14百万円となりました。

Q 49期の見通しについてお聞かせください。

A 円高の進行や海外経済の減速懸念などから企業業績や雇用情勢、個人消費に本格的な回復の兆しが見られず、景気の先行きに対する不透明感は払拭されません。

こうした中、家電販売に関しては、エコポイントが平成23年3月末まで延長される効果が期待できます。雇用面では、各社の新卒採用減により優秀な人材の応募が増加するため、積極的な人材の確保を図ってまいります。(2011年度新卒採用400名を予定)

通期の個別業績予想は、売上高1,550億円、経常利益47億円、当期純利益32億50百万円、とし、お客様にご満足いただけるよう全社一丸となって行動してまいります。

Q 次回、決算発表予定日はいつですか。

A 第3四半期の決算短信は、平成23年2月2日を予定しております。

■ ソロンの概況

国内の携帯電話市場は平成19年下期以来低調に推移しておりますが、平成22年4～8月からの携帯電話出荷台数は前年同期比7%増、6月を除く4ヶ月間で前年同月を上回ってきており、本格的な回復までには至っていないものの回復傾向にあります。

そのような状況のなか、ノジマ店内だけでなくキャリアショップ・テレマックスなど積極的に出店を行い半期11店舗の出店(3店舗の閉店)を行いました。

主要店においては実機を大量展示し、お客様に体感頂いた上で購入していただけるような店舗づくりをしてまいりました。

また、昨今のスマートフォン需要に対応すべく、スマートフォンアドバイザー資格制度を導入し、商品選びのサポートや購入後のアフターフォローサービスを充実させました。

これらの活動の結果、平成22年4月～9月期の販売台数は前年同期間比19.8%増と市場に比べ大きく伸ばすことができました。

平成22年度下期の携帯電話市場については、携帯電話の買い替えサイクルが長期化しており、販売台数の減少が見込まれますが、さらなるスマートフォン等の販売台数増により前年並での状況を予測しております。

平成22年10月1日をもって100%子会社であった西日本電機株式会社を吸収合併し、更なる業容拡大に邁進してまいります。

当社におきましては、下期も質の高い接客サービスと楽しい販売施策をもってお客様に喜んでいただくことを主軸とし、店舗数を増やしさらに市場をリードしていく所存でございます。



でんわ館 大宮店



■ トピックス

1 店舗展開について

49期中間期におきましては、首都圏エリアのドミナント化を図るため、当社は4店舗の新店を出店いたしました。不動産市況の不況が続く中、景気後退期にこそ優良物件の確保が可能であるとの考えから、第3四半期には3店舗、第4四半期には2店舗の出店を計画、引き続き積極的に出店を行ってまいります。

また、子会社ソロン㈱におきましては、上記ノジマ店内の4店舗を含め、キャリアショップ、テレマックスなど積極的に出店を行い、計11店舗の出店(3店舗の閉店)を行いました。引き続き、第3、第4四半期において、計13店舗の出店を計画しております。

今後も、複合ショッピングセンターへの進出、ロードサイドへの出店等、出店形態を多様化し、お客様のニーズ、立場に立った売場作りと仕組み作りを続けてまいります。

2 人材採用について

依然として続く厳しい雇用情勢を、当社グループは優秀な人材獲得の機会、また将来への投資と考え、優秀な人材の確保を進めております。

本年4月1日には、新卒301名が入社。また、6月には、従来の面接・筆記試験とは一線を画した採用方式である、「インターンシップ採用」を実施し、現場での業務の取り組み姿勢、実績を評価し、インターンシップ合格者36名が入社、合計337名が入社しました。

2011年度につきましても、積極的な新規出店と更なる事業拡大に備え、優秀な人材確保を継続し、新卒400名の採用を計画しております。

また、本年の年末エコポイント商戦においても、自社で1700名の短期パートナーを雇用することでヘルパーや派遣社員に依存しない、よりお客様の立場に立ったコンサルティングセールスが実践できる体勢を整えました。採用と同時に、社内育成体制をより強化し、社員一人ひとりの能力向上に努めてまいります。

3 物流センターの確保について

今年度は、エコポイント政策延長などを踏まえ、薄型テレビ、冷蔵庫、エアコンなどエコポイント対象商品の売上増加が見込まれております。これに備え当社では、在庫商品の確保および物流・配送機能を強化充実させるため、当事業年度限りの対策として、新たに神奈川県座間市ほか計3か所の物流センターの増設を行い、お客様へのサービス向上に努めてまいります。

4 エコへの取り組みについて

当社では、毎年、店舗出店地域に対する利益還元を「エコ振興資金」として各地方自治体に寄付をしております。49期上期には、電動スクーターやLED電球等のエコ商品を67の自治体に対して連結経常利益額の0.4%相当分を寄贈させていただきました。

今後も、「ノジマ環境宣言!! 省エネで地球と環境に優しく。」の行動をとり続け、価格だけではなく省エネ商品がお客様と地球に与える効果を伝え続けてまいります。



販売実習通じ新卒採用

来春50人、新店の人員確保

家電量販のノジマ

家電量販店のノジマは2011年春入社の大学生新卒採用で、店頭での販売実習を通じて選考する手法を正式に導入する。主に面接で選考する通常の採用とは別枠で、50人の採用を目指す。接客に向いた人材かどうかを見極め、出店拡大で不足気味の販売員を確保する狙い。同様の手法は10年春の採用で試験的に実施し、効果が見られたことから定例化する。



基本的な研修のあと、店頭での実習に移る（10年春、横浜市のノジマ施設内）

書類選考や2日間の事前研修を経て、11月上旬から店舗実習を始める。学生はまず2週間ほど、1日8時間の勤務を体験。適性があると判断された人材は繁忙期である12月の店頭で接客にあたる。実習中は学生の負担などを考慮し、1週間の勤務時間が30時間以下になるよう調整する。勤務中はパート・アルバイトと同様に時給1400円程度を支給する。

店頭実習を通じた採用は、今年1~2月にも10年春入社の実績を踏まえて実施した。「有望な人材の確保に効果がある」とも。

つた」（神谷光治・人事総務部長）ため、今後学卒約300人に既定内定を出している。選考を進めている高卒者50人は急ぎで実施したため、今年も過去最大規模の合計400人を採用する方針。同社は年が6月となり、通常より2カ月遅れた。今年も20店舗程度と積極的な採用方法の柔軟化で、これまで取り切れなかった人材の確保を目指す。

▲日経MJ(2010.10.18)

ノジマが市内最大店

港南台店 横浜の主力店に



9月中旬にオープン予定のノジマ港南台店＝横浜市港南区

▼神奈川新聞(2010.9.1)

家電量販ノジマは、横浜市港南区日野8丁目「港南台店」を9月中旬オープンする。閉鎖されたヤマダ電機・テックランド日野店の跡地に出店する。ノジマの店舗としては市内最大という。今秋オープンする商業施設「ベイタウン本牧5番街」（同市中区本牧原）内にも入居する。本社を置く横浜エリアでの出店を加速することで、地元客の囲い込みを狙う。

港南台店は店舗面積約4600平方メートル。改装費用は約1億2000万円。市内の主力店として位置づけられる。本牧の店舗は施設の2階部分にテナントとして入る。店舗面積は約1200平方メートル。いずれも薄型テレビやパソコンなどデジタル家電を中心に取り扱う。発光ダイオード(LED)照明器具の専用コーナーも設置する。

ノジマは2005年に本社を相模原市から横浜市中央区に移転。今年5月には西区みなとみらい2丁目のク

内での地盤を固めたい」として。同社は家電エコポイント制度などを追い風に業績を伸ばしている。10年3月期は売上高、営業利益ともに過去最高を記録した。現在1都3県に63ある店舗を3年以内に100店舗にする計画を掲げている。

（千葉 龍太）

家電量販、早くも特需対策

エコポイント年末終了

省エネ家電の購入を後押しするエコポイント制度が今年末に終了する。町に約6600平方メートルをにらみ、家電量販各社が早くも駆け込み特需の対策に動いている。中堅ノジマは年末商戦に向けて物流施設を一時的に増強。セールの開始時期を秋に前倒しする動きもある。年末は薄型テレビの売れ行きが例年の数倍になるとの予想が多く、

ノジマ、物流施設を増強

終了をにらんだ買い物を要を分散させるため、年末セールを秋スタートに前倒しすることを検討している。また、ビックカメラは全国約30店でテレビ売り場の相談カウンターを2~3倍に拡大。エコポイント申請についての顧客の相談に迅速に対応できるようにして、買い物しやすい環境を整える。エコポイント制度はテレビ、エアコン、冷蔵庫を対象に昨年5月にスタートした。

▲日本経済新聞(2010.7.28)

▼神奈川新聞(2010.9.9)

▲日経流通新聞(2010.6.9)

下取り、初年度21万個

約80店を運営する家電量販店のノジマは白熱電球や蛍光灯の下取りサービス。回収数は、回収重量を2010年度、約21万6000個に達したと発表した。同サービスはLED電球など省エネ型照明への買い替えを促進するため、09年6月に他社に先駆けて開始。10年2月には店頭での白熱電球の取り扱いを停止するなどして、利

本牧「5番街」復活

ノジマ、文化堂など50店



5年ぶり、10月開店

「5番街」は地下1階は約3万3千平方メートル、1階は地上6階建てで、総床面積にはスーパー「文化堂」が中心だったが、横浜・みなとみらい21(MM21)地区などに客足を奪われ2005年末に閉鎖。物件は都内の不動産業者が取得し08年をめどに商業施設「シエラ」アルサテラとしてリニューアルする予定だったが、断念。ゲオエスリートに売却した経緯がある。

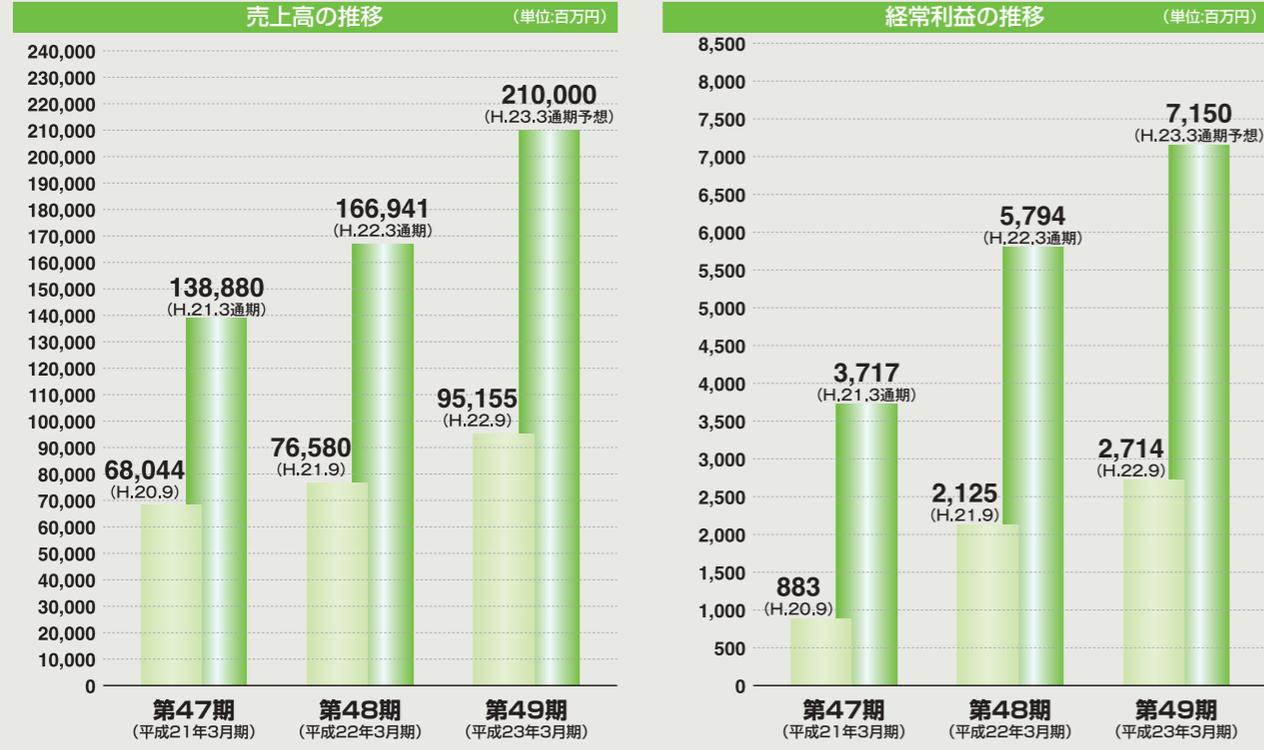
約50店が入居予定の大型施設「ベイタウン本牧5番街」は、08年11月に「イトーヨーカドー」が中心だったが、横浜・みなとみらい21(MM21)地区などに客足を奪われ2005年末に閉鎖。物件は都内の不動産業者が取得し08年をめどに商業施設「シエラ」アルサテラとしてリニューアルする予定だったが、断念。ゲオエスリートに売却した経緯がある。

5

財務ハイライト (平成22年4月～平成22年9月)

中間連結

■ 売上高 / 951億55百万円 ■ 経常利益 / 27億14百万円 ■ 純利益 / 17億69百万円 (単位:百万円、単位未満切り捨て)



(単位:百万円、単位未満切り捨て)

連結	第47期 平成20年9月 (平成21年3月通期)	第48期 平成21年9月 (平成22年3月通期)	第49期 平成22年9月 (平成23年3月通期予想)
売上高	68,044 (138,880)	76,580 (166,941)	95,155 (210,000)
経常利益	883 (3,717)	2,125 (5,794)	2,714 (7,150)
純利益	361 (2,624)	1,975 (4,629)	1,769 (4,300)
1株当たり純利益(円)	18.21 (131.91)	102.27 (243.41)	94.66 (230.03)
総資産	41,024 (47,450)	48,080 (59,836)	60,564 (—)
純資産	11,481 (13,563)	15,121 (17,218)	18,849 (—)

中間決算の概況 (平成22年9月30日現在)

連結

貸借対照表(中間) 平成22年9月30日現在。前期は平成21年9月30日現在。

	第48期 (中間)	第49期 (中間)		第48期 (中間)	第49期 (中間)
資産の部			負債の部		
現金及び預金	4,849	6,037	支払手形及び買掛金	12,313	18,534
受取手形及び売掛金	7,265	8,814	短期借入金	160	2,166
たな卸資産	15,158	22,273	1年内返済予定の長期借入金	2,144	3,140
その他	3,706	6,571	1年内償還予定の社債	10	250
貸倒引当金	▲13	▲12	未払金	1,836	2,152
流動資産合計	30,965	43,684	未払法人税等	451	811
建物及び構築物	4,561	4,678	ポイント引当金	1,551	2,184
土地	3,614	3,480	その他	1,173	2,337
その他	1,345	1,601	流動負債合計	19,640	31,577
有形固定資産合計	9,521	9,761	社債	1,000	750
無形固定資産合計	419	469	長期借入金	6,322	4,106
敷金及び保証金	5,756	5,573	退職給付引当金	1,059	1,194
その他	1,492	1,101	負ののれん	2,848	1,641
貸倒引当金	▲74	▲24	その他	2,087	2,445
投資その他の資産合計	7,174	6,649	固定負債合計	13,318	10,137
固定資産合計	17,115	16,880	負債の部合計	32,959	41,715
資産の部合計	48,080	60,564	純資産の部		
			資本金	4,323	4,323
			資本剰余金	4,241	4,237
			利益剰余金	7,036	11,176
			自己株式	▲534	▲941
			株主資本合計	15,066	18,794
			その他有価証券評価差額金	29	7
			新株予約権	14	46
			少数株主持分	10	—
			純資産合計	15,121	18,849
			負債純資産合計	48,080	60,564

(単位:百万円、単位未満切り捨て)
損益計算書(中間) 平成22年4月1日から平成22年9月30日まで。前期は平成21年4月1日から平成21年9月30日まで。

	第48期 (中間)	第49期 (中間)
売上高	76,580	95,155
売上原価	62,056	77,216
売上総利益	14,524	17,938
販売費及び一般管理費	13,549	16,631
営業利益	975	1,306
営業外収益	1,296	1,534
営業外費用	146	126
経常利益	2,125	2,714
特別利益	425	16
特別損失	246	318
税金等調整前中間(当期)純利益	2,304	2,411
法人税、住民税及び事業税	419	928
法人税等調整額	▲93	▲286
少数株主利益(▲損失)	2	—
中間(当期)未処分利益	1,975	1,769



中間連結キャッシュ・フロー計算書

平成22年4月1日から平成22年9月30日まで。前期は平成21年4月1日から平成21年9月30日まで。

営業活動によるキャッシュ・フロー

(単位:百万円、単位未満切り捨て)

区分	期別	第48期 (中間)	第49期 (中間)
税金等調整前(当期)純利益		2,304	2,411
減価償却費		546	668
減損損失		113	7
のれん償却額		16	—
負ののれん償却額		▲603	▲603
退職給付引当金の増加額(▲減少額)		57	56
支払利息		101	90
投資有価証券評価損益(▲は益)		▲39	72
有形固定資産除売却損		51	—
売上債権の減少額(▲増加額)		1,880	3,172
たな卸資産の減少額(▲増加額)		▲1,926	▲4,267
ポイント引当金		174	369
訴訟損失引当金		▲655	—
仕入債務の増加額(▲減少額)		▲232	▲611
その他		▲194	▲722
小計		2,076	644
利息及び配当金の受取額		22	21
利息の支払額		▲104	▲92
法人税等の支払額		▲492	▲1,190
営業活動によるキャッシュ・フロー		1,502	▲616

投資活動によるキャッシュ・フロー

(単位:百万円、単位未満切り捨て)

区分	期別	第48期 (中間)	第49期 (中間)
定期預金の預入による支出		▲3	—
定期預金の払戻による収入		3	—
投資有価証券の取得による支出		▲41	—
投資有価証券の売却による収入		42	—
投資有価証券の償還による収入		30	—
連結範囲変更を伴う子会社株式売却による支出		▲7	—
貸付金の回収による収入		1	—
有形固定資産の取得による支出		▲1,105	▲850
無形固定資産の取得による支出		▲63	▲115
連結の範囲の変更を伴う子会社株式の売却による収入		—	—
差入敷金及び保証金の預入による支出		▲303	▲259
差入敷金及び保証金の償還による収入		90	38
その他		0	29
投資活動によるキャッシュ・フロー		▲1,356	▲1,157

財務活動によるキャッシュ・フロー

(単位:百万円、単位未満切り捨て)

区分	期別	第48期 (中間)	第49期 (中間)
短期借入金純増減額(▲は減少)		▲22	2,023
長期借入による収入		300	—
長期借入金の返済による支出		▲1,206	▲1,076
社債の発行による収入		1,000	—
社債の償還による支出		▲10	—
自己株式の取得による支出		▲261	0
配当金の支払額		▲175	▲149
その他		0	6
財務活動によるキャッシュ・フロー		▲375	803

現金及び現金同等物の増額

(単位:百万円、単位未満切り捨て)

区分	期別	第48期 (中間)	第49期 (中間)
現金及び現金同等物期首残高		5,014	6,943
現金及び現金同等物中間期末残高		4,775	5,972

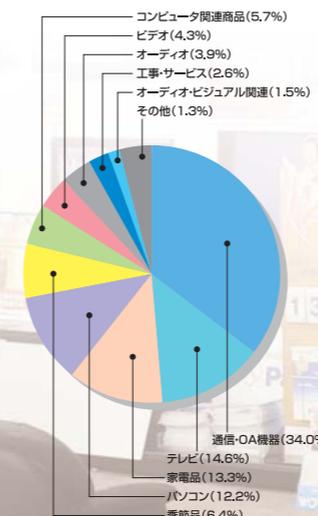
品目別売上高

(平成22年9月中間期)

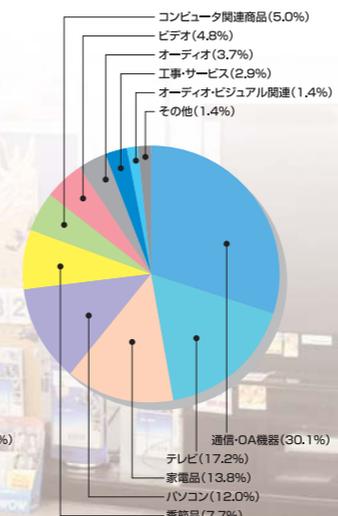
区分	期別	
	前連結会計期間 (平成21年4月1日 平成21年9月30日)	当連結会計期間 (平成22年4月1日 平成22年9月30日)
通信・OA機器	26,028	28,635
テレビ	11,183	16,341
家電品	10,170	13,101
パソコン	9,363	11,440
季節品	4,870	7,291
コンピュータ関連商品	4,385	4,800
ビデオ	3,267	4,568
オーディオ	3,021	3,556
工事・サービス	2,168	2,802
オーディオ・ビジュアル関連商品	1,117	1,326
その他	1,002	1,290
合計	76,580	95,155

(単位:百万円、単位未満切り捨て)

■ 第48期(中間)



■ 第49期(中間)



※割合は四捨五入しているため、合計が100%にはなりません。

株式の概況

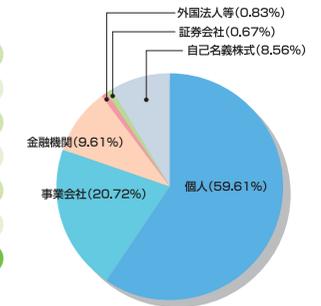
(平成22年9月30日現在)

■ 株式分布状況

- 会社が発行する株式の総数 85,000,000株
- 発行済み株式の総数 20,462,408株
- 1単元の株式数 100株
- 株主数 10,391名

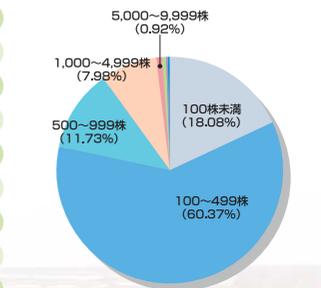
■ 株式の所有者別分布

個人	12,198,409株	59.61%
事業会社	4,240,122株	20.72%
金融機関	1,964,332株	9.61%
外国法人等	170,188株	0.83%
証券会社	137,168株	0.67%
自己名義株式	1,752,189株	8.56%
合計	20,462,408株	100.00%

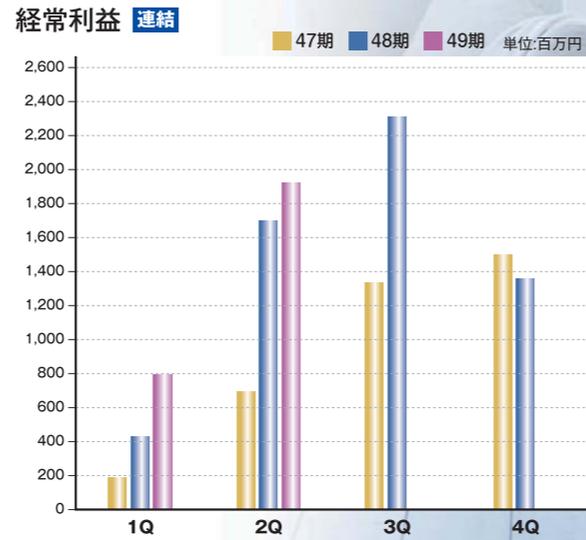
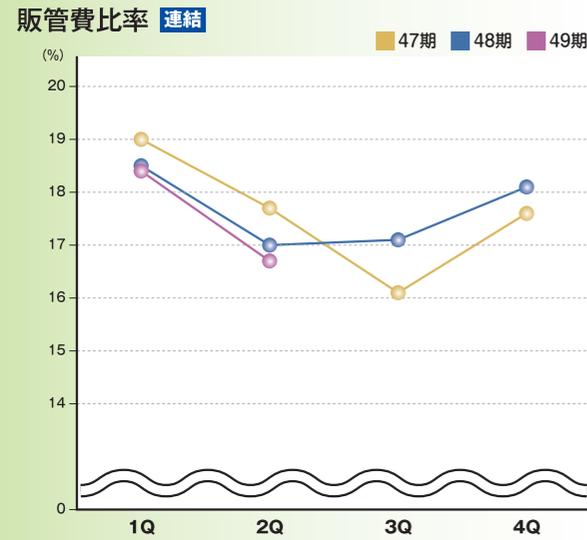
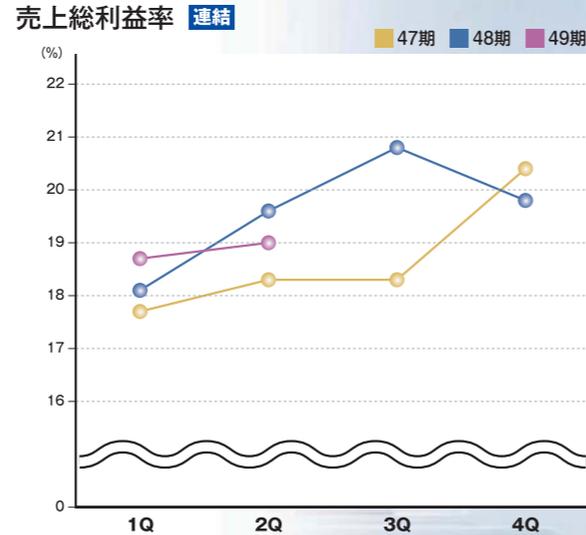
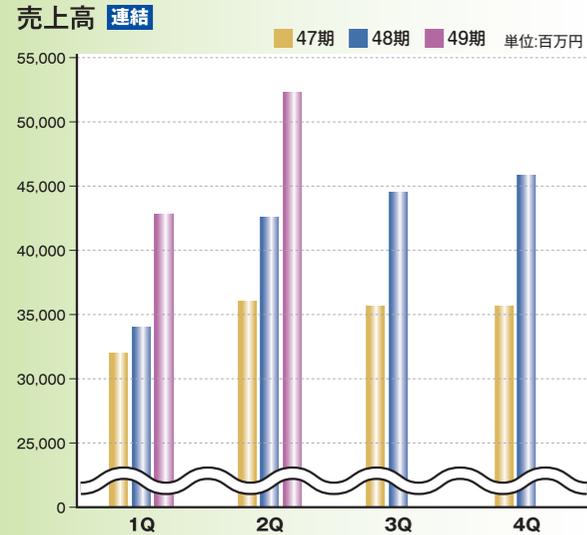


■ 株式の所有数別分布状況

100株未満	18.08%
100~499株	60.37%
500~999株	11.73%
1,000~4,999株	7.98%
5,000~9,999株	0.92%
10,000~49,999株	0.58%
50,000~99,999株	0.09%
100,000~499,999株	0.16%
500,000~999,999株	0.09%
1,000,000~4,999,999株	0.05%
合計	100.00%



■ 四半期数値変動



(注)売上高には消費税等は含まれておりません。

■ 会社の概要 (平成22年9月30日現在)

商 号	株式会社 ノジマ(店頭登録:7419)	
英 文 名	Nojima Corporation	
本社所在地	〒220-6126 神奈川県横浜市西区みなとみらい2-3-3 クイーンズタワーB棟 26F TEL : 050(3116)1212 FAX : 050(3116)1250 URL : http://www.nojima.co.jp	
設 立	昭和37年4月	
資 本 金	43億2,317万円	
役 員	<ul style="list-style-type: none"> ● 取締役兼代表執行役社長 / 野島 廣司 ● 取締役 (社外) / 仙波 昂 ● 取締役兼代表執行役専務兼財務経理部長 / 三枝 達実 ● 取締役 (社外) / 梅津 武 ● 取締役 / 石坂 洋三 ● 取締役 (社外) / 中村 俊樹 ● 取締役兼執行役販売企画部長 / 山内 渉 ● 取締役 (社外) / 五味 康昌 ● 取締役 / 木村 喬 ● 執行役物流CS推進部長 / 佐藤 文三 ● 取締役 (社外) / 星名 光男 ● 執行役店舗運営管理部長 / 倉持 昭彦 ● 取締役 (社外) / 松嶋 英機 ● 執行役AV家電情報販売推進部長 / 鍋島 賢一 ● 執行役人事総務部長 / 神谷 光治 ● 執行役店舗開発部長 / 広瀬 哲夫 	
社 員 数	単独832名 連結1,171名	
業 務 内 容	<ul style="list-style-type: none"> ● パソコン、プリンター等のIT情報関連 ● 携帯電話、PHS、FAX等の通信関連 ● TV、ビデオ、ムービー等のAV関連 ● 家庭用関連のゲーム機器 ● エアコン、冷蔵庫、電子レンジ等の家庭用電気製品の販売 <p>※店舗名は、「ノジマ」「でんわ館」「テレマックス」と専門性を活かした独自の業態で展開</p>	
連結子会社	<ul style="list-style-type: none"> ● ソロン株式会社 / 通信機器卸売・販売 ● 西日本電機株式会社 / 携帯電話端末販売事業 ※注) 	
主要取引先	<ul style="list-style-type: none"> ● ソニーマーケティング ● パナソニックコンシューママーケティング ● 日立コンシューマ・マーケティング ● NECパーソナルプロダクツ ● キヤノンマーケティングジャパン ● KDDI ● シャープエレクトロニクスマーケティング ● 富士通パーソナル ● 三菱電機ライフネットワーク ● ダイキン空調株式会社 ● NTTドコモ ● ソフトバンク 	
取引銀行	<ul style="list-style-type: none"> ● 三菱東京UFJ銀行 ● みずほ銀行 ● 横浜銀行 ● ほか 	

※注) 平成22年10月1日付でソロン株式会社が吸収合併しました。

■ 株主メモ (平成22年9月30日現在)

決 算 期	毎年3月31日に決算を行います。
定 時 株 主 総 会	毎年6月に開催いたします。
基 準 日	3月31日
中間配当基準日	9月30日(中間配当を実施する場合)
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内1丁目4番5号 三菱UFJ信託銀行株式会社
同事務取扱場所	〒100-8212 / 東京都千代田区丸の内1丁目4番5号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 (お問い合わせ先) 〒137-8081 / 東京都江東区東砂7丁目10番11号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 電話 0120-232-711(フリーダイヤル)
公 告 掲 載	電子公告 ※ やむを得ない事由により電子公告によることができない場合は、日本経済新聞に掲載いたします。 ※ 決算公告に代えて、貸借対照表および損益計算書の開示は、当社ホームページ(http://www.nojima.co.jp)に掲載しております。

株主優待制度

株主優待券	3月31日及び9月30日現在で議決権を有する株主に対し、「株主優待券(10%割引)」を年2回贈呈
贈 呈 基 準	所有株式数100株以上500株未満保有の株主に対し、10,000円の優待割引券(1,000円券×10枚)を1冊、同500株以上2,000株未満保有の株主に対し、25,000円の優待割引券(1,000円×25枚)を1冊、同2,000株以上保有の株主に対し、2冊(50,000円)をそれぞれ半期毎1回、贈呈する。
利 用 方 法	現金、デビットカード、ノジマショッピングクレジットによる支払いの場合には優待割引券の使用により通常売価の10%が割引になる。またクレジットカードによる支払いの場合には優待割引券の使用により購入金額の8%が割引になる。但し、いーでじ本店での購入の場合は後日相当額を銀行振込にて割り戻す。
有 効 期 限	● 3月31日発行基準の優待割引券 / 翌年1月31日まで有効 ● 9月30日発行基準の優待割引券 / 翌年7月31日まで有効
取 扱 店 舗	● 株式会社ノジマの全店舗 ● いーでじ本店 (www.enet-japan.com) ● 携帯電話専門店テレマックスの全店舗 ※ノジマグループ各社の店舗のない地域にお住まいの株主で、ご優待割引券を使用して、当社のお取り扱い商品をお買い求めになりたい方は、いーでじ本店でのご利用をお勧め申し上げます。同店をご希望されない場合は、アンケートハガキ、ファックスを使って、(株)ノジマ総務グループ宛に、または当社ホームページからお問い合わせフォームを使って(株)ノジマカスタマーセンター宛に住所、氏名、電話番号、株主No.と共に、商品名、メーカー名、型番名等をお知らせください。当社からご連絡させていただきます。

営業店舗

(平成22年12月1日現在)

神奈川県	相模原市	●相模原本店	042-753-1516
		●新城山店	042-783-0611
	座間市	●座間店	046-298-1701
	海老名市	●海老名サティ店	046-236-5651
	厚木市	●NEW厚木店	046-296-6121
	愛甲郡	●愛川店	046-284-1562
	伊勢原市	●伊勢原店	0463-91-1214
	秦野市	●秦野店	0463-83-1214
	川崎市	●東名川崎店	044-871-8371
		●マルイファミリー溝口店	044-822-2525
		●向ヶ丘店	044-930-5121
	横浜市	●横浜四季の森店	045-958-1561
		●ららぽーと横浜店	045-929-6252
		●戸塚店	045-869-0411
		●センター北店	045-914-7661
		●トレッサ横浜店	045-533-5631
		●金沢八景店	045-791-3781
		●みなとみらいジャックモール店	045-680-5651
		●港南台店	045-849-1311
		●本牧店	045-628-1195
藤沢市	●藤沢店	0466-31-6377	
	●湘南台店	0466-46-7822	
茅ヶ崎市	●茅ヶ崎店	0467-54-0880	
綾瀬市	●綾瀬店	0467-79-5279	
小田原市	●鴨宮店	0465-45-2345	
足柄上郡	●大井松田店	0465-82-8168	
足柄下郡	●湯河原店	0465-64-1688	
鎌倉市	●鎌倉店	0467-42-1422	
東京都	港区	●六本木店	03-5771-4738
	足立区	●北千住マルイ店	03-3888-7571
	江東区	●豊洲店	03-3533-9211
		●アリオ北砂店	03-5653-7611
	葛飾区	●亀有店	03-5650-6181
	町田市	●忠生店	042-792-3151
		●NEW鶴川店	042-737-6031
	国分寺市	●国分寺店	042-326-6511
	小平市	●小平店	042-343-1422
	青梅市	●NEW青梅デジタル館	0428-32-1215
		●青梅家電館	0428-31-0850
	西多摩郡	●日の出店	042-597-3155
	八王子市	●八王子みなみ野店	042-632-2620
		●西八王子店	042-668-7711
	武蔵村山市	●むさし村山ミュー店	042-566-8581
	西東京市	●ひばりが丘パルコ店	042-438-8901
	稲城市	●若葉台店	042-350-5661
	調布市	●調布パルコ店	042-440-1734

埼玉県	所沢市	●所沢本店	04-2903-1481	
		●東所沢店	04-2951-1545	
	さいたま市	●大宮店	048-661-8366	
		●浦和店	048-712-4811	
	上尾市	●NEW上尾店	048-773-5577	
	草加市	●丸井草加店	048-920-5360	
	越谷市	●レイクタウン店(mori)	048-990-1251	
	川口市	●川口キャラ店	048-264-1591	
	久喜市	●モラーシェ菫浦店	0480-87-2501	
	入間郡	●三芳店	049-274-1650	
千葉県	市川市	●市川店	047-329-6901	
		●コルトンプラザ店	047-320-3041	
	鎌ヶ谷市	●鎌ヶ谷店	047-441-7481	
	市原市	●ユニモちはら台店	0436-76-0100	
	八千代市	●ユアエルム八千代台店	047-486-1191	
	銚子市	●イオン銚子店	0479-30-3211	
	船橋市	●ビビットスクエア南船橋店	047-410-1011	
	静岡県	伊東市	●伊東店	0557-35-3001
		沼津市	●沼津店	055-927-2951
		裾野市	●裾野店	055-994-1530
	富士市	●イオン富士南店	0545-65-7021	
	静岡市	●岡町店	054-355-0395	
	藤枝市	●藤枝店	054-647-2222	
	磐田市	●ららぽーと磐田店	0538-59-0450	
	富士宮市	●イオン富士宮店	0544-28-2811	
長野県	安曇野市	●豊科店	0263-71-1570	
山梨県	甲府市	●NEW甲府店	055-228-2911	
	都留市	●都留店	0554-46-1422	
	富士吉田市	●富士吉田店	0555-30-0011	
	韮崎市	●韮崎店	0551-30-0021	
茨城県	つくば市	●イースつくば店	029-868-7271	
	土浦市	●イオン土浦店	029-835-5251	
新潟県	新潟市	●イオン新潟南店	025-385-8355	
		●巻店	0256-73-2560	
		●白根店	025-373-4500	
	村上市	●村上店	0254-53-4411	
	五泉市	●五泉店	0250-42-1111	
	阿賀野市	●水原店	0250-63-2500	
	見附市	●見附店	0258-63-3220	
	魚沼市	●小出店	025-792-8110	
	十日町市	●十日町店	025-752-5131	
	妙高市	●新井店	0255-72-9500	
オーディオ専門店				
神奈川県	藤沢市	●オーディオスクエア藤沢店	0466-31-0603	
	相模原市	●オーディオスクエア相模原店	042-730-1326	
	横浜市	●オーディオスクエアトレッサ横浜店	045-533-5629	
埼玉県	越谷市	●オーディオスクエア越谷店	048-990-1328	

営業店舗

(平成22年12月1日現在)

テレマックス 営業店舗一覧				
神奈川県	相模原市	●ミウ橋本店	042-700-7559	
	横浜市	●ダイエー戸塚店	045-860-1333	
		●モザイクモール港北店	045-914-2857	
		●イトーヨーカドー上大岡店	045-840-0234	
		●エスポット新横浜店	045-533-5281	
		●京急ストア鶴見東店	045-508-6181	
		●ダイエー三ツ境店	045-360-6248	
		●スーパービバホーム長津田店	045-989-5188	
		●ダイエー港南台店	045-830-5795	
		●ココット鶴ヶ峰店	045-372-3121	
		●トツカーナ戸塚店	045-860-0351	
		●港北東急SC店	045-948-5311	
	川崎市	●アコルテ新百合ヶ丘店	044-955-6028	
	平塚市	●ラスカ平塚店	0463-20-2031	
	小田原市	●ダイナシティイーストモール店	0465-46-1151	
	横須賀市	●ショパースプラザ横須賀店	046-820-0168	
		●ウィング丸浜店	046-838-4711	
	伊勢原市	●小田急マルシェ伊勢原店	0463-96-2401	
	東京都	足立区	●西新井トスカ店	03-5681-6001
			●エトセラ綾瀬店	03-5673-5231
		●アリオ西新井店	03-5888-3150	
	大田区	●アトレ大森店	03-5764-8241	
	板橋区	●ダイエー成増店	03-5967-0388	
		●大山ハッピーロード店	03-5917-3650	
	多摩市	●グリナード永山店	042-356-8761	
		●丘の上プラザ店	042-338-5901	
	世田谷区	●経堂駅前店	03-5450-7511	
	新宿区	●高田馬場店	03-5292-0531	
	府中市	●くるる府中店	042-358-2521	
	葛飾区	●新小岩店	03-5661-5356	
	昭島市	●イトーヨーカドー拝島店	042-549-2371	
	調布市	●島忠ホームズ仙川店	03-5313-5411	
埼玉県	所沢市	●新所沢パルコ店	04-2925-8714	
	ふじみ野市	●ピバモール埼玉大井店	049-256-8811	
		●ココネ上福岡店	049-256-6151	
	飯能市	●飯能サビア店	042-971-1441	
	蕨市	●イトーヨーカドー錦町店	048-447-7735	
	越谷市	●新越谷グアリエ店	048-986-0412	
		●セブントウンせんげん台店	048-970-6602	
	桶川市	●桶川マイン店	048-789-0701	
	深谷市	●アリオ深谷店	048-570-5630	
千葉県	鎌ヶ谷市	●アクロスモール新鎌ヶ谷店	047-441-5811	
	流山市	●流山おおたかの森SC店	04-7178-2001	
	千葉市	●イオンおゆみ野店	043-226-9611	
	柏市	●イオン柏店	04-7142-7231	

通信専門店			
神奈川県	相模原市	●でんわ館 相模原本店	042-769-6928
		●auショップ相模原	042-751-5007
		●ソフトバンク相模原	042-769-0075
		●ドコモショップミウ橋本店	0120-820-660
		●ドコモショップアリオ橋本店	0120-050-124
		●auショップアリオ橋本	042-700-0750
		●ソフトバンクアリオ橋本	042-775-5770
	藤沢市	●ソフトバンク湘南モールフィル	0466-31-0662
	厚木市	●でんわ館EXPRESS 厚木店	046-297-1030
	川崎市	●ドコモショップ向ヶ丘遊園店	0120-353-360
	●ドコモショップ新百合ヶ丘店	0120-650-150	
	●ソフトバンク新百合ヶ丘	044-959-1270	
横浜市	●ドコモショップたまプラーザ店	0120-082-477	
	●ドコモショップあざみ野店	0120-03-2760	
小田原市	●ソフトバンク小田原シティモールフレスポ	0465-46-0008	
	●でんわ館EXPRESS 鴨宮店	0465-45-2344	
東京都	港区	●でんわ館 六本木店	03-5771-4736
	足立区	●auショップ西新井	03-5845-6151
	小平市	●でんわ館 小平店	042-343-5401
	日野市	●auショップ高幡不動駅前	042-599-7431
	西多摩郡	●ソフトバンクイオン日の出	042-588-8729
	府中市	●でんわ館 府中店	042-358-5511
	江東区	●auショップ東陽町	03-5857-6678
埼玉県	川口市	●ドコモショップ川口R122号店	0120-27-0811
		●auショップアリオ川口	048-240-5868
	さいたま市	●でんわ館 大宮店	048-661-7590
		●でんわ館 イオン与野SC店	048-851-5710
	北足立郡	●auショップ伊奈学園前	048-724-3877
千葉県	市原市	●ソフトバンクunimoちはら台	0436-76-0050
静岡県	磐田市	●ドコモショップららぽーと磐田店	0120-590-447
	富士市	●auショップイオン富士南	0545-66-2371
	榛原郡	●ドコモショップ榛原店	0120-345-595
	静岡市	●ドコモショップ清水R11号店	0120-325-611
山梨県	富士吉田市	●でんわ館 富士吉田店	0555-21-1012
茨城県	つくば市	●ソフトバンクイースつくば	029-868-7278
新潟県	佐渡市	●でんわ館 佐渡店	0259-63-6300
		●ソフトバンク佐渡	0259-61-1103

いーでじ
 ■いーでじ本店 PC版 <http://www.enet-japan.com>
 ■いーでじ本店 モバイル版 <http://www.enet-japan.com/mobile/>